

Broer en zus nemen fakkel over bij Baeten Vinopolis

Wijn in vaten wint terrein in horeca

MAASEIK - Raf en Michèle Baeten nemen bij Baeten Vinopolis in Maaseik stilaan de fakkel over van hun vader Jos. Zij hebben de ambitie om de verkoop van wijn in inox vaten in de horeca de komende jaren aan te zwengelen. "Een economisch én ecologisch alternatief voor de fles."

De geschiedenis van wijn- en horecagroothandel Baeten in Maaseik gaat terug tot in 1935, toen grootvader Jozef Baeten begon met het leveren van specialiteiten aan bakkers en slagers. Diens zoon Jos (59) nam 20 jaar geleden de fakkel over, en introduceerde de verkoop aan de horeca van wijn in inox vaten.

"Vader investeerde drie jaar geleden een miljoen euro in een moderne was- en afvulinstallatie voor wijnen in vaten", zeggen Raf (31) en Michèle Baeten (34). "Wij leveren nu per jaar 1,7 miljoen liter wijn in vaten aan zo'n 1.000 horecazaken in ons land, Nederland en Duitsland. De zaken krijgen een tapinstallatie in bruikleen, wij zorgen ook voor het advies en het technisch onderhoud." Met de wijn (rood, wit of rosé) in vaten mikt Baeten



Michèle en Raf Baeten van Baeten Vinopolis: "Wijn in vaten is een ecologisch én economisch alternatief voor de horeca."

Foto Jeffrey GAENS

Vinopolis vooral op horecazaken die een goede huiswijn willen serveren, mét het nodige gebruiksgemak. "Bovendien is het voor de horeca ook economischer én ecologischer", maken Raf en Michèle zich sterk.

Derde generatie

Michèle, oenologe (wijndeskundige) van opleiding, staat in voor de aankoop van de wijn, rechtstreeks van bij de wijndomeinen in Frankrijk,

Italië en Duitsland. "Ik zoek daarbij vooral naar wijnen met een goede verhouding prijs/kwaliteit. In de vaten boet de wijn niet in aan kwaliteit, integendeel." Raf houdt zich meer bezig met de commerciële kant van de zaak. Samen nemen ze nu stilaan de fakkel over bij Baeten Vinopolis, meteen de derde generatie. "Wij willen de zware investering in de afvulinstallatie tot zijn recht laten komen. Wij leveren niet enkel wijn

(in vaten of flessen) aan de horeca, maar ook tal van andere horecabehoeftes. Maar van de wijn in vaten willen we ons speerpunt maken. Voor volgend jaar mikken we op 20 procent groei."

Baeten Vinopolis haalt momenteel een omzet van 6 miljoen euro met 20 medewerkers, en telt nog depots in Brugge, Antwerpen, Brussel en Namen.

Dominiek CLAES

i www.baetenvinopolis.be